

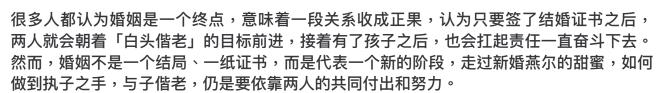






夫妻彼此同行 学习经营婚姻之道

每当有名人的婚姻出现问题时,都会掀起一时热话,有些人抱着「食花生」的心态,也有 人会惊叹一段关系,原来可以如此脆弱。事实上,要经营好一段婚姻,无论对于公众人物 还是平凡的我们来说,都不是一件容易的事情。



大家不妨参考一下以下的小方法,让婚姻永远保鲜:

多倾听、多表达

西雅图大学花了十年时间针对婚姻问题进行研究。调查报告指出:从新婚夫妇彼此交谈的方式,可以预测这些夫妻未来是否会离婚,准确度达94%,研究员发现那些离婚的夫妻,在看待对方时往往充满嘲讽,且无法说出彼此的优点;关系美满的夫妻则是愿意倾听彼此心声及互相欣赏。促进夫妻、亲子关系,要学会多沟通、互相倾听和包容、让彼此成为对方的加油站,也可以试试每天睡觉前,把对方今日做得很好的事项具体说出来。同时也可适时地给爱侣一个拥抱,把想法转为行动,用行动表达爱意。

分配时间

对很多人来说,生活大部份的时间被工作占据,往往容易忽略了身边人的感受。尝试刻意分配时间与另一半共晋晚餐、做运动及看电影等,这些都能够增加交流的话题和时间。

● 不断完善自己

身心灵作家张德芬说过「对付自己永远都比对付别人容易」,很多时候夫妻之间 感情出现问题,我们都会想要改变对方,永远都不会思考自己的问题所在。适 时的退让,先让自己冷静下来再思考处理方法,反而是一帖家庭和谐的妙方。



忧伤分享可减半人

在多年辅导工作中,发现很多受助者往往因为一些有形或 无形的压力,不愿意寻求帮助,他们害怕被看见、被听到、 被批判及被标签,常常装出一副强悍的模样。其实,这样 不断勉强自己撑下去,不单止对情绪健康有着负面影响, 更有机会推自己走进一个死胡同。



人在成长的过程中,遇到挫折时都会很容易感到气馁,你会选择一蹶不振还是重新出发?当遇到挫折时,我们不需要事事要求完美,要学习坦诚面对,尝试聆听不同声音,接纳他人意见,接受更多的可能性,摒弃固有的思维摸式。另一方面,我们可以尝试敞开心扉,跟家人朋友分享面对的困境,正如罗马哲学家西塞罗曾表示:「分享快乐可让快乐加倍;分享忧伤可让忧伤减半」。让内心的郁闷得到安慰和释放,发现原本没想到的新角度,从而增加内在资源以面对眼前的挑战。



老先生带着三个儿子去草原打猎,并问三 个儿子:「你们看到了什么?」

大儿子回答:「我看到了我们手中的猎枪, 在草原上奔跑的野兔,还有一望无际的草原。」

老先生摇摇头说:「不对。」

二儿子回答:「我看到了爸爸、哥哥、弟弟

、猎枪、野兔,还有茫茫无际的草原。」

老先生又摇摇头说:「不对。」

而三儿子回答说:「我只看到了野兔。」

这时老先生才说:「你答对了。」

一个成功的猎人会有清晰的目标,瞄准想要的东西。就如我们在人生中会遇上不同的事物,没有目标会使我们失去方向,迷失在诱惑和不确定当中。在众多的可能当中,哪一个才是你的目标?订立一个目标并专注其中,乃是迈向成功达标的第一步。











某个北风凛冽的晚上,咨询及辅导热线传来哽咽,模糊的说话中夹杂着 哭声。

案主表示初出茅庐,工作经验不足,屡屡犯错,唯有将勤补拙,每每自行 加班至深夜。因为在乎同事目光,为了迎合和讨好别人,迫令自己小心 工作,但却总不断犯错。

案主在热线中倾诉不休,几多的失望与悲忧,热线辅导员也予以无条件的

关怀和接受。心事得到聆听,抚平那淌泪的伤口。哭声少了,语调也没有 太多的忧愁。

热线辅导员对案主的态度,其实就是卡尔·罗哲斯「当事人中心治疗」的 「无条件的关怀」。寒夜中的求助,得到无尽的关怀,让暖意连系电话线 的两端,暖透心窝。

热线辅导员继而邀请案主闭目,慢慢地呼吸,令心灵放松,让思绪平复。

案主随即感谢辅导员让她感到希望。

往后案主接受我们专业顾问的面谈跟进。通过「沙维雅模式」,案主发现 心中那「被肯定」的渴求。因为不被肯定,所以感到挫败、焦急和自责, 想以表现换取掌声,岂料超出精神负荷,错失连连,自责不断,恶性循环, 走入情绪的黑洞。

通过我们专业顾问的辅导,案主察觉无需太在意别人的目光,也不应只着 眼自己的不足,更要学习欣赏自己优点。

一个盛夏的晚上,热线如常热闹。该位案主再次来电,表示辅导之后,工 作虽偶有犯错,同事也有微言,案主却表示没有太多自责,最后找到了更

















Ask the Expert Session



每年有很多大企业都会为其管理层安排不少培训课程,好让 一众管理层对于不同课题,例如领导力、精神健康、面对逆 境及压力处理等有基本的认识。我们亦经常收到HR的咨询 ,除了安排培训课程,还有什么方法可以更讲一步地支援管 理层面对工作上的挑战,和照顾自己的身心健康呢?

Ask the Expert Session就是由我们的专业顾问团队,带着 管理层们,在一个安全的环境下,分享他们面对的难处并扩 阔大家的解难能力。过程中,让一群在日常工作中紧密合作 的同事聆听和明白到彼此的需要,有助往后的工作中,作出 更好的支援和配合。这同时亦是一个好机会,让同事互相学 习和共建工作间的支援网络,每个小组的主题可因应企业的 需要而度身订做,支援网络曾经参与过Ask the Expert Session 的企业都给予我们高度的评价,有些公司使用后,更接二连 三地为管理层们安排跟进的小组,进一步帮助他们的需要。 参加者均表示Ask the Expert Session是个在数十年职业生涯 中难得的机会,并希望这些小组推展到公司其他层面。

如对以上有任何查询,请电邮致marketing@fourdimensions.org 与我们市场推广部同事联络。



雇员发展服务/ 富达盟信顾问有限公司简介

香港基督教服务处于1991年成立雇员发展服务,另于2005年设立富达盟信顾问有限公司,致力 为各大小公司及机构的雇员提供专业个人咨询及辅导服务、员工发展、培训、管理咨询及突发危 机事故压力管理等服务。一直以来,我们致力与企业携手并肩打造正向工作间,促进员工的身心 健康;并提升企业的持续发展优势。

地址:香港九龙尖沙咀加连威老道33号7楼

电话:(+852)27316350

网址: http://www.fourdimensions.org

Four Dimensions Consulting Limited Q

编辑小组

翟冬青、张瑜、陈晓蔚、 李定恩、陈冠升、黄敏明